



## SEMINARIO di FORMAZIONE ed AGGIORNAMENTO PROFESSIONALE

23 Gennaio 2017 dalle 9:15 alle 17:30

### Avvocati e mercato - Come battere la crisi

### Strategie di promozione dello studio legale, tra innovazione tecnologica e sfida della concorrenza

ore 9:15 - Saluti del Presidente Comitato Torino, Avv. Raffaele Villa e del Presidente di Agmt, Avv. Gianluca Marzulli

I<sup>er</sup> Sessione - Coordina Avv. Raffaele Villa

ore 9:30 - Carlo Donella, Avvocato - Greater Studio Legale Associato - coordinatore Sottocommissione Civile della Commissione Scientifica Consiglio Ordine Avvocati Torino

Avvocati e Mercato: il perche' di questa forma

ore 10:00 - Giulia Faccihini, Avvocato del Foro di Torino, membro del direttivo Nazionale di Comitato, promotore del gruppo GMF - Gruppo Marketing Forense

L'evoluzione dell'avvocatura intesa dal Rapporto Comissari sull'avvocatura 2015.

tempi e costi e spunti di cambiamento

ore 10:30 - Prof. Josep Etxarreko Bernet, PhD in management and marketing, Consultante - promotore del gruppo GMF - Gruppo Marketing Forense

Tecniche guida del marketing, le tendenze della domanda nel mercato dei servizi

potere di consumo, etiche trasversali, etica di

ore 11:30 - Giovanna Raffella Silumpa, Avvocata del Foro di Milano, Giornalista Pubblicitaria e formatrice, promotrice del gruppo GMF - Gruppo Marketing Forense

Introduzione al Marketing strategico nel professionista per lo studio legale

ore 12:30 - Rita Eva Cressi, Avvocata del Foro di Milano e Responsabile Comunicazione e Marketing Studio MDM Legale e Tributario, promotrice del gruppo GMF - Gruppo Marketing Forense

L'università postuniversitaria ed i più recenti strumenti di professionalità per la professione forense

ore 13:15 - Chiusura dei lavori mattutini e spazio aperto alle domande

Lunch time presso la sede del convegno

II<sup>er</sup> Sessione - Coordina Avv. Massimo Giordani

ore 14:30 - Franco Villa, Avvocato del Foro di Genova, redattore capo aggiunto rivista Jurist International dell'UJI-Union Internationale des Avocats

Una riguarda alla social marketing, management e networking in Europa

ore 15:30 - Cristiano Caminotto, Avvocato del Foro di Milano, Presidente di "AL" Assistenza Legale, promotore del gruppo GMF - Gruppo Marketing Forense

descrizione formidabile il caso AL e le diverse forme di organizzazione e gestione dello studio: esempio i modelli classici in Australia, USA e GB

ore 16:15 - Giulia Faccihini, Avvocato del Foro di Torino, membro del direttivo Nazionale di Comitato, promotore del gruppo GMF - Gruppo Marketing Forense

"Avvocato per ora grida": ruolo e riferimenti nella storia dell'avvocato (GIUSEPPE CARAVITA DI TORITTO) su come funziona il professionista

ore 16:45 - Avv. Roberto Capra - Avvocato e Consigliere dell'Ordine degli avvocati di Torino,  
linee professionali, nuovi codici disciplinari forensi e regolamentazione del marketing professionale

ore 17:15 - Chiusura dei lavori pomeridiani e spazio per le domande

#### Iscrizioni su [www.comitato.it](http://www.comitato.it)

Richiedere a seguito del versamento della quota di partecipazione

Per informazioni:

Avv. R. Villa ai numeri [www.comitato.it](http://www.comitato.it)

Avv. M. Silumpa ai numeri [www.comitato.it](http://www.comitato.it)

Torino  
Trieste Torino  
Moncalvo 2  
Corso Vittorio Emanuele 130

010 61775489

010 61775489 o 010 61775489 - 010 61775489 - 010 61775489

Numero di partecipanti: 4000 disponibili da versare al seguente conto: IT01ZU 000000 000000 000000 000000 00